

# Análisis SMART FEE

## *Cooperativa Smart 2021*

### Proyecto

P2P MODELS - SMART IBÉRICA

**Indaga**, cooperativa de investigación e intervención social

[cooperativa@indaga.org](mailto:cooperativa@indaga.org)

Diciembre, 2021

## Índice

P2P MODELS - SMART IBÉRICA .....	1
Indaga, cooperativa de investigación e intervención social .....	1
cooperativa@indaga.org Diciembre, 2021 .....	1
Resumen ejecutivo .....	3
Datos de partida .....	3
SUBIDA DEL MARGEN DE SMART IB ENTRE EL 0.5% Y 1%. .....	3
SUBIDA DEL MARGEN DE SMART IB AL 10% .....	3
IMPACTO ECONÓMICO EN EL SOCIO A NIVEL PRECARIZACIÓN .....	4
SOCIOS/AS CON UN % ELEVADO DE QUE SE MARCHEN DE LA COOPERATIVA POR LA DIFERENCIA DE SU LÍQUIDO. ....	4
SUBIDA DEL MARGEN DE SMART IB AL 15% .....	4
RIESGOS A VALORAR.....	5

## Resumen ejecutivo

Se pone en valor si el modelo económico Smart es suficiente. Se pide analizar datos de la empleabilidad para conocer el impacto que tendrá sobre la cooperativa la subida del margen de Smart Ibérica. Los antecedentes son un estudio de empleabilidad realizados para conocer las condiciones laborales de Smart Ibérica.

Situación laboral para conocer si es posible la subida del margen de Smart Ib.

Conclusión: solo existiría una viabilidad si el margen de Smart Ib se aumentara en el 15%. Tener en cuenta la competencia, porque esa subida provocaría estar fuera de los márgenes del mercado, ya que las cooperativas o plataformas de facturación en España cuentan con unos márgenes del 2% al 5.5%.

## Datos de partida

Año 2021

Ingresos:

771.499,00 €

Smart Fee 7.5%: 57.862,43 €

Smart Fee 10%: 77.149,9 €

Smart Fee 15%: 115.724,85 €

Impacto en la comunidad

Se está valorando sobre un total de 1827 empleos y 475 socios/as activos.

## SUBIDA DEL MARGEN DE SMART IB ENTRE EL 0.5% Y 1%.

Socios/as cuya actividad está en el límite del SMI. La subida del margen de Smart en algún % les impactaría negativamente. No podrían gestionar su actividad cooperativizada con Smart Ibérica al no cumplir los límites de la normativa laboral.

Socios/as en esa situación:

83 socios/as: 17.47%

646 Empleos: 35.35%

Ingresos que se perderían para el mantenimiento de la estructura: 55.224.6 €

## SUBIDA DEL MARGEN DE SMART IB AL 10%

La subida del margen de Smart al 10 % supondría impacto negativo en las siguientes condiciones laborales:

210 Socios/as: 44.21%  
852 Empleos: 46.66%  
Ingresos que se perderían: 92.587 €

La facturación hubiera sido: 678.912,00  
Smart fee: 67891,2 €  
Aumento de los ingresos para la estructura: 10.028,77 €

El modelo Smart abandona a 210 personas en estado de vulnerabilidad. Se recomienda valorar el impacto de reputación e impacto social.

En esta hipótesis no se mantiene la variable de pérdida de socios/as por el impacto que tiene en la remuneración del socio/a. Smart Ibérica perdería competitividad frente a entidades similares.

#### IMPACTO ECONÓMICO EN EL SOCIO A NIVEL PRECARIZACIÓN

Con la subida del 10% de margen de Smart.  
En sus líquidos impactaría en 59.189,63 €  
Smart ibérica recaudaría: 10.028,77 € euros más

#### SOCIOS/AS CON UN % ELEVADO DE QUE SE MARCHEN DE LA COOPERATIVA POR LA DIFERENCIA DE SU LÍQUIDO.

La cifra que se ha escogido para esta variable es perder + de 50 euros por trabajo. Cifra que ha generado pérdida de masa de la comunidad cuando se le ha aplicado por: subida de IRPF, capital social, o artistas.

Se estima una pérdida de facturación de 226.403.13 € de ingresos. Tras la información analizada la probabilidad de este escenario es de un 70%.

Se hubiera facturado: 545.096,00 €  
Margen de Smart: 54509,6  
Se hubieran perdido: -3.352,83 € de ingresos para la estructura.

#### SUBIDA DEL MARGEN DE SMART IB AL 15%

Se valora en impacto la subida del margen del 15%.  
En las remuneraciones de los socios/as impactaría en 83.225,78 €  
Smart Ibérica tendría una recaudación de 58.000 € más para la estructura sin variables de socios/as.  
Posibilidades de que se vayan socios/as. La cifra que se ha escogido para esta variable es perder + de 50 euros por trabajo. Cifra que ha generado pérdida de masa de la comunidad cuando se le ha aplicado por: subida de IRPF, capital social, o artistas.

Se prevé una pérdida de facturación de 328.944,757€ de ingresos. Tras la información analizada la probabilidad de este escenario es de un 78%.

Se hubiera facturado: 442.554,43 €  
Margen de Smart: 66.383,1645  
Se hubieran perdido: 8.520,73 € más que con el margen al 7.5%

## RIESGOS A VALORAR

- La competencia. Dejamos de ser mucho más competitivo: Crecimiento más lento.
- Pérdida de socios más importantes y estables, que son los que más generan a la cooperativa.
- ¿Estabilidad o inestabilidad?

Indaga coop. Noviembre 2021