
MARGE SMART IB

Smart Ibérica est née en 2013 sans concurrence, c'était la première coopérative de soutien aux entreprises en Espagne. En 2015, la concurrence a commencé à émerger et en 2017, nous avons compté 5230 entités qui permettaient aux individus de facturer. Bien que cela ne corresponde pas au concept des coopératives de soutien aux entreprises, elles étaient directement en concurrence avec nous. Les marges bénéficiaires de ces entités varient entre 2% et 5,5%. Face à cette situation, le gouvernement a pris des mesures pour encourager l'inscription au régime de sécurité sociale des travailleurs indépendants, avec un forfait mensuel de 60 euros.

Les mauvaises pratiques des prétendues plateformes de facturation ont incité le gouvernement à créer une coopérative pour mettre fin à la fraude au travail. Smart Ibérica a fait l'objet de 147 inspections du travail et n'a reçu aucune sanction. La précision et le soin avec lesquels nous respectons les plus de 23 réglementations touchant l'entrepreneuriat ont validé ce modèle. Cela a également entraîné un changement de critère dans l'inspection de la sécurité sociale concernant les coopératives. Cela a eu pour conséquence une augmentation de 20% de la cotisation de sécurité sociale. Par conséquent, les membres de Smart Ibérica ont reçu moins d'argent liquide sur leur compte. Concurrencer avec 60 € par mois, contre 450 € par mois, était une mission impossible dans un contexte de précarité de l'emploi.

Cette expérience nous a permis de mesurer l'impact économique des changements sur Smart Ibérica et également de trouver des moyens de prendre des mesures sans que les membres se sentent trompés par Smart Ibérica.

Lorsque Smart Belgique nous a demandé d'augmenter la marge de Smart Be, nous avons dit que nous devions l'étudier et prendre une décision stratégique. Nous n'avons jamais refusé d'augmenter la marge, nous avons simplement expliqué que ce n'était peut-être pas le bon moment et que nous avons besoin de données. Cependant, nous avons engagé la coopérative Indaga pour réaliser une étude d'impact sur l'augmentation de la marge de Smart Ibérica.

MARGE SMART IB

Smart Ibérica ne pourrait atteindre la viabilité économique qu'en augmentant la marge de Smart à 15%, mais cela suppose qu'il n'y ait pas de membres qui abandonnent ce modèle. Une situation utopique, et nous savons déjà que cela a eu des conséquences en Allemagne. En analysant la perte de membres avec les données du passé et les entretiens avec eux, même en augmentant la marge de Smart à 15%, 8 000 euros de moins seraient perçus pour la structure.

En examinant les différents projets de Smart Europe, nous avons décidé d'ouvrir de nouveaux services et de créer une marge variable de Smart. Vous pouvez voir cela dans les différentes images présentes sur le site web. Il y a une infographie du processus, les nouveaux services que vous pouvez également consulter dans le rapport d'activité de 2022, et le résultat de cette décision.

En 2022, la marge de Smart Ibérica était de 9,05 €, soit 1,55% de plus qu'en 2021.
