



AUTOFINANCIACIÓN

Smart Ibérica, siempre ha tenido claro la diversificación en la financiación. En sus inicios mutualizaba servicios con distintas cooperativas de Andalucía, compartiendo recursos que les permitieran la sostenibilidad económica a todas las cooperativas.

En 2019, y problemas internos en las otras cooperativas la mutualización de servicios no puede seguir realizándose. Esto provocó aumentos de costes para Smart Ibérica, de los cuáles hablaremos en el apartado de recorte de presupuesto.

En 2020, la desconfianza de Smart Bélgica hacia Smart Ibérica se acrecentó, y así lo hemos expuesto en el primer punto de esta web documental. En este punto, decidimos no solo explicarles con documentos y palabras lo ocurrido. Sino demostrarles nuestra buena fe con el proyecto y el respeto que tenemos a Smart, así como su agradecimiento.

Por ello, buscamos una financiación externa: Fiare (100.000 €), para permitirnos poder pasar el 2020 sin solicitar financiación a Smart Be. Aquí, en 2020 empezamos a hacer pilotos y testar:

- Margen de Smart Variable
- Nuevos servicios para empresas

Pero primero teníamos que solventar:

- Presupuesto de gastos, que se había incrementado con la pérdida de mutualización de servicios con otras cooperativas.
- Analizar la anterior gestión y solventar los problemas que podían venir.
- Una pandemia

En 2021, con todo solucionado se empezaron a realizar los estudios pertinentes para encontrar proyectos para autofinanciarnos.

En la web hemos puesto algunos ejemplos:

- Dar apoyo a la gestión de proyectos de entidades como:
- Servicios de realización editorial con el grupo francés Hachette.
- Dar servicio de alquiler de servidores y licencias de MS TEAMS.
- Creación de plataformas de formación de prevención de Riesgos laborales para entidades.
- Gestión contable, fiscal y laboral de entidades jurídicas.
- Asesoramiento en crowdfunding junto con Nanoma.

Estos son algunos ejemplos de modelos de negocio implantados para autofinanciarnos.
